

平成 21 年 9 月 25 日

各 位

大阪府中央区瓦町三丁目 5 番 7 号
株式会社アドバンスクリエイト
代表取締役社長 濱田 佳治
(コード番号 8798)
(連絡先) 取締役常務執行役員経営管理本部長 村上 浩一
電話 06-6204-1193

株式会社ライフプラザホールディングスとの業務提携について

株式会社アドバンスクリエイト（本社：大阪府中央区、代表取締役社長：濱田 佳治、以下アドバンスクリエイト）は、株式会社ライフプラザホールディングス（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：今野 則夫、以下ライフプラザホールディングス）との間で、保険販売に関する業務提携について合意し、Web サイト「保険市場」を通じてライフプラザホールディングスの各店舗への顧客誘導の「協業」戦略を開始いたしますのでお知らせいたします。

併せてアドバンスクリエイトの損害保険子会社でありますアドリック損害保険株式会社（本社：大阪府中央区、代表取締役社長：小野 博志、以下アドリック損保）とライフプラザホールディングスとの間で、代理店委託契約を締結いたしましたのでお知らせいたします。

記

1. 協業戦略開始の背景

アドバンスクリエイトは、「保険市場（ほけんいちば）」を統一ブランドとしております。Web サイト「保険市場（<http://www.hokende.com>）」をメインエンジンとし、そこから来店型ショップ「保険市場」・テレマーケティング・コンサルティング営業「コンサルティングプラザ」等の「販売チャネル」へとお客様を導く「Web to Real」の効率的な販売システムを構築しております。

特に、ここ数年急激に一般化してきたインターネットやモバイルを利用した資料請求や問合せ・相談が増加しているなか、アドバンスクリエイトにおいても、そのようなデジタルメディアからの資料請求や問合せ、来店予約等に対してリアルな「保険ショップ」や「テレマーケティング」での対応を図っており、リアルとバーチャルのシナジー効果が日々実現しております。

2. 協業戦略について

従来より、アドバンスクリエイトでは、自社の持つ事業インフラだけでは対応できない、Web サイト「保険市場」を通じて提供された各保険会社商品の資料請求者情報を、元受保険会社および保険代理店と協同して対応する「協業」戦略を展開しておりますが、この度はWeb サイト「保険市場」の持つ圧倒的な集客力を背景に、全国的に来店型保険ショップを展開するライフプラザホールディングスの各店舗への「顧客誘導」を行い「店舗来店予約」の獲得を行います。

保険の流通を変えるべく、日々新しいサービスを提供し続けるアドバンスクリエイトと、日本最大級の店舗網を有するライフプラザホールディングスとの連携により、複数の保険会社の商品を比較した上で商品を選びたいという「基本的な消費者ニーズ」をより広範囲に実現し、Web にて資料請求いただいたお客様や、既契約のお客様へも、もうワンランク上のサービスを提供いたしてまいります。

3.アドリック損保との代理店委託契約について

アドリック損保は、アドバンスクリエイトがあいおい損害保険株式会社と合弁で設立した、純粋な保険代理店が保険会社を持つ日本で初めてのケースであります。この度、『お客様の声をカタチにする』商品・サービス開発を目指し、来店型保険ショップへのサポート体制を構築してきたアドリック損保と、来店型保険ショップを全国約140店舗（FC店舗含む）で展開し、「コンサルティングの質」を追求し、サービス向上に努めるライフプラザホールディングスの両社のニーズが一致し、代理店委託契約を締結することに合意いたしました。

この度の代理店委託契約により、ライフプラザホールディングス直営の来店型保険ショップ83店舗でアドリック損保の自動車保険をご提供できるようになります。今後両社は更なるユーザーの満足度の向上、自動車保険分野の成長に力を注いで参りたいと思っております。

<ライフプラザホールディングスの会社概要>

社 名 : 株式会社ライフプラザホールディングス
所在地 : 東京都渋谷区神宮前 5-52-2 青山オーバルビル 3 階
代表者 : 代表取締役社長 今野 則夫
創 業 : 平成 7 年 4 月
資 本 金 : 4 億 2,000 万円
従 業 員 数 : 1,040 名 (グループ連結)
事業内容 : 1. 生命保険募集に関する業務
2. 損害保険代理店業務
3. 保険に関する総合的なコンサルティング
4. 年金資金・資産運用に関する業務
5. 法人・財務や相続・事業継承に関する保険によるコンサルティング
6. 企業における顕在・潜在リスク診断
U R L : <http://www.lifeplaza.co.jp/>

以 上