

# ニッポン・ニュー・マーケット - 「ヘラクレス」

平成 15 年 2 月 4 日

各位

大阪市中央区瓦町三丁目 5 番 7 号 株式会社アドバンスクリエイト 代表取締役社長 濱田 佳治 (コード番号 8798) (連絡先)取締役経営企画室長 皷谷隆志 電話 06-6204-1193

# 生活インフラ全般にわたり生活者応援プログラムを提供する 会員組織「アドクリくらぶ」創設のお知らせ

株式会社アドバンスクリエイト(本社:大阪市中央区、代表取締役社長:濱田佳治)では、 この度、会員組織「アドクリくらぶ」を創設いたしましたので、お知らせいたします。

# 1. 「アドクリくらぶ」創設の背景と趣旨

長引く不況の影響で一般生活者の家計もリストラ真っ只中です。賢い合理的な生活者は、 家計支出の抑制を強いられながらも、これまで以上に健康で豊かな実りの多い生活を送る べく、あらゆる努力を払っています。

また一方で、高度成長経済が終焉し少子高齢化が進む中、医療・介護・年金というこれまで官主導で担ってきた社会保障制度が、公平かつ有効に機能しないという深刻な状態に直面しており、今後は社会保障が行政制度としてではなく、民間サービスに移行していくことは間違いありません。

そのような時代背景の中、社会保障制度を補完する民間サービスの中でも重要な役割を 担う保険商品を横断的に取り扱う弊社の役割は、今後ますます高まるものと確信しており ます。

弊社は、医療保険・ガン保険・傷害保険・介護保険などの第三分野保険の通販に特化した「専業保険代理店」として、7万件を超えるお客様に保険契約を頂いており、資料請求においては月間約3万件という規模になっております。弊社の顧客データベースは既に50万件を超えており、全世帯のうち100軒に1軒以上の割合で弊社に資料請求して頂いたことになります。

今回の会員組織「アドクリくらぶ」は、そういった保険に関心をお持ちの生活者の皆様、 もしくは弊社の既契約者・見込み顧客の皆様に向けての情報発信や利便性の向上だけを目 的としたものではなく、保険という接点はなくとも広く遍く一般生活者の皆様を対象に、 あらゆる生活インフラを通じて相互扶助の精神でお役に立てる組織作りを行いたいという 趣旨から創設いたしました。

# 2. 「アドクリくらぶ」の概要

#### (1)会員の対象者

アドバンスクリエイトの保険契約者、資料請求者だけでなく、賢い合理的な全ての生活者を対象といたします。

## (2) 入会費用

入会金・年会費ともに無料(初年度だけでなく2年目以降も一切費用はかかりません)

# (3) 生活応援プログラム

会員特典として、保険のあらゆるご相談からアフターケアまでをサポートすることはもちろんのこと、健康で豊かな生活を願う生活者にとって、お得・便利なサービスで様々な生活応援プログラムをご提供してまいります。

### 特典 1. 国内・海外の提携施設の優待利用

国内のリゾートホテル・旅館 (300 ヵ所以上)、スポーツクラブ、遊園地・水族館 (300 ヵ所以上)、スパ・クアハウス (約 100 ヵ所) が優待料金でご利用頂けます。

また、国内・海外パッケージツアーがお得な料金でご利用頂けます。

#### 特典 2. ライフサポート・サービス

引越し、レンタカー、セミナー施設、ショッピング、住宅サービスも充実しています。 専門的な法律・税務相談から、育児、介護、冠婚葬祭などの身近な問題まで無料で相 談して頂けます。

### 特典 3. 保険無料相談サービス

会員の皆様の個々の価値観やライフスタイルに適合した保険商品について、各種専門 のアドバイザーに相談できるサービスを提供いたします。

#### 特典 4. 会員証はクレジット機能、ローン機能付き

「アドクリくらぶ」の会員証は、「アドクリカード」という NICOS (日本信販)との 提携クレジットカードになっています。国内・海外の NICOS ・ VISA の加盟店での ショッピングに威力を発揮します。

また、会員にはローン機能の付いた「アドクリ MY BEST カード」も発行いたします。

(「アドクリカード」「アドクリ MY BEST カード」とも、もちろん入会金・年会費は一切かかりません。)

# 特典 5. 保険料のクレジットカード決済

保険料のお支払を便利なクレジットカード決済にできます。「アドクリカード」での 決済をご利用頂ければ産直名産品や商品券と交換できるポイントが貯まります。

( クレジットカード決済がお取扱いできない保険会社や保険商品もあります)

#### 特典 6. セミナー無料ご招待

保険の最新情報や新商品のご案内に加え、生活に必要な年金・貯蓄・介護といった 暮らしに役立つライフプラン全般の会員限定の無料セミナーを開催してまいります。

今後も様々な「アドクリくらぶ」会員特典をご提供してまいります。

## 3. 成長戦略の中での位置付け

現在、弊社は保険商品の資料請求を頂くという見込み顧客作りを、ポスティングを中心 とした各種プロモーションを実施することにより行っております。

企業としての今回の会員組織「アドクリくらぶ」創設の目的は、CRM(カスタマー・リ レーションシップ・マネジメント)の一環として、弊社の保険契約者や資料請求者の利便 性の向上を追求することはもちろんのこと、さらに潜在的な見込み顧客の獲得手法として、 今は保険という接点はなくとも、健康や充実した生活を送ることに興味を持った一般生活 者を、会員として組織化することで囲い込み、会員に対してお得な情報やサービスを提供 し続けることにより、将来の保険商品の資料請求や保険契約につなげていくことにありま す。

潜在的な見込み顧客は、少なくとも現在の数倍の規模はあるものと考えており、将来的 には数百万人規模の会員組織を目指してまいります。

株式会社アドバンスクリエイト アドクリくらぶ事務局 0120-50-3289

以上

#### (ご参考)[アドクリくらぶ 会員証]

