



株式会社大阪証券取引所 ヘラクレス市場

平成 14 年 12 月 17 日

各位

大阪府中央区瓦町三丁目 5 番 7 号  
株式会社アドバンスクリエイト  
代表取締役社長 濱田 佳治  
(コード番号 8798)  
(連絡先) 取締役管理部長  
森 立夫  
電話 06-6204-1193

## 千趣会グループの保険代理店部門の営業譲受に関するお知らせ

株式会社アドバンスクリエイト(本社:大阪府中央区、代表取締役社長:濱田佳治)は、株式会社千趣会(本社:大阪府北区、代表取締役社長:行待裕弘)の子会社である千趣会ゼネラルサービス株式会社(本社:大阪府北区、代表取締役社長:平田章俊)の保険代理店部門の事業を譲り受けることで基本合意いたしましたので、お知らせいたします。

### 1. 営業譲受の趣旨

株式会社アドバンスクリエイトは、医療保険・ガン保険・傷害保険・介護保険などの第三分野保険の通販に特化した「専門保険代理店」として、生活必需品たる保険商品を自らの意思で選択する「賢い合理的な消費者」に支持される「保険の量販店」を目指しております。現在、全国 2,000 万世帯以上に配布可能なポスティングネットワークを中心としたダイレクトプロモーションにより、月間 2~3 万件の資料請求をいただいております。他企業との提携や M&A による保険募集マーケットのさらなる拡大や新規媒体の開発による広告手法の多様化に積極的に取り組んでおります。

株式会社千趣会は、子会社の保険代理店部門を通じて、通販カタログ会員様向けに保険商品の販売を行っておりますが、保険通販を専門とする株式会社アドバンスクリエイトに保険代理店事業を移管することで、会員様へのサービス及び利便性の向上を図ることが可能になります。

このように、株式会社アドバンスクリエイトにとっては 660 万人の千趣会会員様への保険募集マーケットの拡大、株式会社千趣会にとっては会員様へのさらなるサービス向上、という点で両社の思惑が一致し、千趣会グループの保険代理店部門の営業譲受にいたしました。

### 2. 譲受の日程

平成 14 年 12 月 16 日(月) : 株式会社アドバンスクリエイトにおける取締役会決議  
同 日 : 営業譲渡に関する基本合意書締結  
平成 14 年 12 月下旬(予定) : 営業譲受日

### 3. 譲受の内容

千趣会グループの千趣会ゼネラルサービス株式会社の保険会社との契約に基づく保険代理店部門に係る事業

詳細については、諸条件が決定次第、お知らせいたします。

### 4. 譲渡会社の概要

商号：千趣会ゼネラルサービス株式会社

設立：昭和48年4月26日

本店所在地：大阪市北区同心1-6-27

代表者：代表取締役社長 平田章俊

資本金：4億9,600万円（株式会社千趣会100%出資）

事業内容：旅行業、情報提供サービス業、クレジットカード業、ゴルフ場経営

売上高：1,269百万円（平成13年12月期）

従業員数：107名（平成14年11月末日現在）

### 5. 譲受会社の概要

商号：株式会社アドバンスクリエイト

設立：平成7年10月4日

本店所在地：大阪府中央区瓦町3-5-7

代表者：代表取締役社長 濱田佳治

資本金：3億3,560万円

事業内容：保険代理店業

営業収益：913百万円（平成14年9月期）

従業員数：66名（平成14年11月末日現在）

### 6. 譲受に伴う資金調達

株式会社アドバンスクリエイトは今回の営業譲受に伴う資金を、譲受資産である保険契約から将来にわたって示現する手数料収入というキャッシュフローを基に、LBO的なプロジェクトファイナンスで調達する予定です。

### 7. 譲受に伴う業績への影響

本件により、既存保険契約者からの手数料収入と、今後、660万人の千趣会会員様マーケットから新規に保険契約を開拓することによる手数料収入により増収が見込まれます。

また、営業権を資産計上することによる償却費とデッドファイナンスによる支払利息が発生する予定です。

業績への影響については、営業譲受の諸条件が決まり次第、発表させていただきます。

## 8. 今後のM & A戦略

今回の営業譲受において、保険代理店事業の事業価値は、単年度の期間損益ではなく、保険契約から長期安定的に発生する将来のキャッシュフローを基に DCF (ディスカウントキャッシュフロー) 法で算出するという欧米型の評価手法が採られております。

また、資金調達手法においても、DCF 法で算出した事業価値に基づき、LBO 的なプロジェクトファイナンスによる金融機関からの資金調達スキームが確立されることとなります。

株式会社アドバンスクリエイトでは「賢い合理的な消費者」に支持される「保険の量販店」となるべく、今回確立されたスキームで、今後、積極的な M&A 戦略を推進してまいります。

本件に関するお問合せ先：株式会社アドバンスクリエイト 経営企画室 <sup>つづみたに</sup> 鼓谷 (06-6204-1193)

以上