

平成 21 年 7 月 15 日

各 位

大阪市中央区瓦町三丁目 5 番 7 号  
株式会社アドバンスクリエイト  
代表取締役社長 濱田 佳治  
(コード番号 8798)  
(連絡先) 取締役常務執行役員経営管理本部長 村上 浩一  
電話 06-6204-1193

## 太陽生命保険株式会社との協業強化に向けた 取扱商品拡充について

株式会社アドバンスクリエイト（本社：大阪市中央区、代表取締役社長：濱田 佳治、以下アドバンスクリエイト）は、太陽生命保険株式会社（本社：東京都港区、代表取締役社長：中込 賢次、以下太陽生命）と提携し、Web サイト「保険市場」を通じて提供された太陽生命の保険商品の資料請求者に対し「通信販売」を中心とした保険販売を行ってきました。さらに、訪問を希望されたお客様に対しては、太陽生命の営業職員が訪問し、説明を行うという「協業」戦略も展開してきました。

この度、その「協業」戦略を更に強化するため、太陽生命の取扱商品を拡充することといたしましたのでお知らせいたします。

### 記

#### < 「協業」戦略強化の背景 >

アドバンスクリエイトは、「保険市場（ほけんいちば）<http://www.hokende.com>」を統一ブランドとし、インターネットをメインエンジンとし、そこから保険ショップ・テレマーケティング・コンサルティング営業等の「販売チャネル」へとお客様を導く「Web to Real」の効率的な販売システムを構築しております。

特に、ここ数年急激に一般化してきたインターネットや携帯電話を利用した資料請求や問合せ・相談が増加しており、アドバンスクリエイトにおいても、そのようなデジタル機器からの資料請求や問合せに対してリアルな「保険ショップ」や「テレマーケティング」での対応（お客様の声を直接収集し、要望に迅速に応える対応）を図っており、リアルとバーチャルの相乗効果が日々実現しております。

以前より、アドバンスクリエイトでは、自社の持つ事業インフラだけでは対応できない Web サイト「保険市場」を通じて提供された各保険会社商品の資料請求者情報を、お客様へのサービス向上を目的として元受保険会社の営業職員が訪問し、説明を行う「協業」戦略を展開しております。

そのような中、太陽生命との取引におきましては「通信販売」による保険販売に加えまして、訪問を希望されたお客様に対して、営業職員による訪問・説明を行う「協業」を進めてまいりました。その結果、徐々に保険獲得の成果が上がってきており、更なる「協業」強化によりお客様の要望に応えるため、取扱商品を拡充いたしました。

#### < 新規取扱保険一覧 >

医療保険	保険組曲 Best けんこうレスキュー
養老保険	保険組曲 Best 養老保険<一時払>

< 太陽生命の取扱保険一覧 >

シニア保険	とことん介護、一生健命、既成緩和
医療保険	やさしい保険、保険組曲 Best けんこうレスキュー
年金保険	My 年金、My 年金<一時払>
養老保険	保険組曲 Best 養老保険<一時払>
女性保険	保険組曲 Best レディ
学資保険	わくわくポッケ

< 太陽生命保険株式会社の概要 >

社 名：太陽生命保険株式会社

住 所：東京都港区海岸一丁目 2 番 3 号

代 表 者：代表取締役社長 中込 賢次

設 立：昭和 23 年 2 月（創業 明治 26 年 5 月）

総 資 産：5 兆 7,711 億円

資本金等：資本金 625 億円、資本準備金 625 億円、合計 1,250 億円（平成 21 年 3 月末現在）

事業内容：生命保険業

U R L： <http://www.taiyo-seimei.co.jp/>

以 上